

Raport został przygotowany w ramach Programu Wsparcia Pokrycia Analitycznego GPW (PWPA 4.0)

Ostatnia rekomendacja BDM (2024-07-12):

KUPUJ z ceną docelową 14,6 PLN/akcję (link do raportu)

Analitik:

Maciej Bobrowski

maciej.bobrowski@bdm.pl

SPIS TREŚCI:

WYNIKI AGORY ZA Q2 2024 ORAZ KOMENTARZ BDM	1
DŁUG FINANSOWY	7

WYNIKI AGORY ZA Q2 2024 ORAZ KOMENTARZ BDM

W ostatnich komentarzach wskazywaliśmy, że naszym zdaniem kluczowe znaczenie dla klimatu inwestycyjnego wokół Agory w nadchodzących kwartałach będzie mieć odbudowa pozycji spółki na rynku reklamy (bowiem segment film i książka przynajmniej na dwa/trzy najbliższe kwartały, wg nas, nie powinien być pozycjonowany jako dalszy filar wzrostu wyników grupy w ujęciu r/r).

Odczyt wyników za Q2 2024 jest dla nas pozytywnym zaskoczeniem. Agora w ostatnim kwartale poprawiła skor. EBITDA o 27% r/r przy płaskim odczycie skor. EBITDA w segmencie film i książka. **Realizacja scenariusza, który wskazuje na utrzymanie rosnącej ścieżki wynikowej na poziomie skor. EBITDA w relacji r/r jest dla nas „jakościowym” impulsem dla inwestorów (jako efekt podejmowanych inicjatyw w biznesach z ekspozycją na reklamę).**

Z bieżącej perspektywy jesteśmy optymistycznie nastawieni do wyników spółki na drugie półrocze 2024 roku. Tradycyjnie dla Agory w skali całego roku kalendarzowego kluczowe znaczenie będzie miał Q4. Zwracamy jednak uwagę, że wcześniejsze symulacje wskazujące, że w Q3 2024 na poziomie skonsolidowanym skor. EBITDA z bardzo dużym prawdopodobieństwem będzie niżej w relacji r/r z uwagi na wyjątkowo wymagającą bazę w segmencie film i książka, mogą w naszym odczuciu być zachowawcze. **Oceniamy, że istotnie wzrasta prawdopodobieństwo realizacji pozytywnego scenariusza, w którym pozostałe dywizje biznesowe Agory będą „walczyć” by spółka również w Q3 2024 wykazała rosnący odczyt skor. EBITDA w relacji r/r.** Traktujemy założenia na Q3'24 zawarte w naszym lipcowym raporcie analitycznym (**rekomendacja Kupuj z ceną docelową 14,6 PLN**) za konserwatywne.

Podsumowując, utrzymujemy nasze pozytywne spojrzenie na spółkę. Według nas Agora jest wciąż we wczesnej fazie procesu odbudowy swojej pozycji rynkowej na rynku reklamy i jest to kluczowy argument leżący u podstaw naszego optymizmu. Obecne wskaźniki rynkowe Agory uwzględniają nadal bardzo duże dyskonto do grupy porównawczej i wraz z utrwaleniem pozytywnych tendencji wynikowych liczymy na stopniową zmianę tej sytuacji.

Obecne założenia Agory dla wzrostu wartości całego rynku reklamy na 2024 to przedział +6% do +8% w relacji do 2023 r. Po Q2 2024 Agora zdecydowała się na rewizję w górę przedziału dla obszaru telewizji oraz internetu i jednocześnie obniżyła oczekiwania dla dynamiki rynku reklamy w prasie. Dla pozostałych obszarów rynku reklamy spółka podtrzymała założenia na bieżący rok.

Założenia Agory dla dynamiki rynku reklamy w Polsce na 2024

	PROGNOZA NA 2024 (po wynikach za Q4 2023)		PROGNOZA NA 2024 (po wynikach za Q1 2024)		PROGNOZA NA 2024 (po wynikach za Q2 2024)	
	przedział od/do:		przedział od/do:		przedział od/d	
Rynek reklamy ogółem	+5%	+7%	+5%	+7%	+6%	+8%
Telewizja	+3%	+5%	+3%	+5%	+4%	+6%
Internet	+5%	+8%	+5%	+8%	+7%	+10%
Radio	+4%	+7%	+4%	+7%	+4%	+7%
Reklama zewnętrzna	+4%	+7%	+10%	+15%	+10%	+15%
Prasa	-8%	-5%	-8%	-5%	-11%	-8%
Kino	+9%	+14%	+9%	+14%	+9%	+14%

Źródło: Dom Maklerski BDM S.A., spółka

Wyniki za Q2 2024 na tle wcześniejszych naszych oczekiwań [PLN m]

	Q2 23	Q2 24	y/y	Q2 23 LTM	Q2 24 LTM	y/y	Q2 24E	realizacja
Przychody	326,9	337,5	3%	1 220,9	1 525,0	25%	335,2	101%
Reklama	181,8	193,3	6%	583,8	748,9	28%	195,1	99%
Bilety do kina	42,1	40,1	-5%	210,5	258,1	23%	38,5	104%
Sprzedaż wydawnictw	33,9	33,3	-2%	138,1	139,6	1%	34,2	97%
Bary kinowe	25,2	24,6	-2%	117,2	148,1	26%	23,4	105%
Sprzedaż gastronomiczna	10,7	12,3	15%	40,2	46,3	15%	12,2	100%
Działalność filmowa	3,1	3,7	18%	21,1	54,0	156%	3,3	111%
Pozostała sprzedaż	30,1	30,2	0%	110,0	130,1	18%	28,4	106%
EBITDA skorygowana	44,8	56,9	27%	176,1	255,6	45%	40,2	142%
EBIT	0,7	12,5	1764%	-34,6	71,8		-4,2	
Film i książka	-6,3	-5,2		30,1	67,5	124%	-8,3	
Prasa**	-2,7	-1,2		-68,3	-11,1		-0,8	
Reklama zewnętrzna	10,6	19,2	82%	21,7	25,6	18%	15,0	128%
Internet**	-2,3	-1,2		3,8	-17,3		-2,5	
Radio	14,7	12,9	-12%	21,0	53,2	153%	11,6	111%
Segmenty razem	13,9	24,5	76%	8,2	117,9	1336%	15,0	163%
Pozycje uzgadniające	-13,2	-12,0		-42,9	-46,0		-19,2	
Saldo finansowe	20,8	-14,6		32,9	-19,5		-10,8	
Wynik brutto	21,0	-1,7		-1,1	52,3		-14,9	
Wynik netto	12,5	-8,1		-7,7	33,4		-14,9	
akcjonariuszy jedn. dominującej	6,9	-12,3		-15,4	13,0		-18,0	
udziały niekontrolujące	5,6	4,2	-25%	7,7	20,4	166%	3,1	

** W 1H 2024 segment prasa oraz internet zostały obciążone kosztem restrukturyzacji zatrudnienia w łącznej kwocie 8,272 mln PLN (7,122 mln PLN w segmencie prasa i 1,15 mln PLN w segmencie internet). Łącznie w Q2 2024 ujęty koszt restrukturyzacji wyniósł 0,411 mln PLN.

Źródło: Dom Maklerski BDM S.A., spółka

W Q2 2024 odczyt skor. EBITDA wyniósł 56,9 mln PLN i był wyższy o 27% w ujęciu r/r. Ten wynik przebił także nasze wcześniejsze oczekiwania. Na poziomie wyniku netto przypisanego akcjonariuszom spółka wykazała stratę 12,3 mln PLN (nasze wcześniejsze założenia wskazywały na stratę 18 mln PLN).

Miniony Q2 2024 był wyjątkowo mocny w segmencie reklama zewnętrzna (po relatywnie słabym odczycie z Q1 2024). EBIT segmentu wyniósł 19,2 mln PLN (+82% r/r) i był wyższy od naszych założeń o 4,2 mln PLN. Spółka w komentarzu zwraca uwagę, że dynamika wzrostu przychodów zrealizowanych na cyfrowych nośnikach w AMS to 118%. Czyli segment mocno zaakcentował swoją obecność w obszarze DOOH. Przypominamy również, że segment reklamy zewnętrznej w bieżącym roku modyfikował ofertę dla reklamodawców. W nowym cenniku AMS uwzględnił m.in. skutki uchwał krajobrazowych i wprowadził tzw. indeks aglomeracyjny dla czterech aglomeracji: warszawskiej, poznańskiej, krakowskiej i trójmiejskiej.

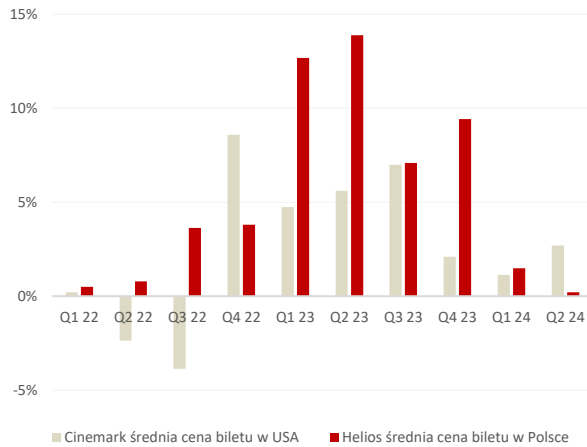
W Q2 2024 segment film i książka sprzedał o 5% mniej biletów do kin w ujęciu r/r. W naszych wcześniejszych symulacjach przygotowaliśmy się na większą erozję widowni. Średnia cena biletów w Q2 2024 była na poziomie porównywalnym r/r. Ogółem wynik segmentu film i książka na poziomie EBIT jest wyższy od naszych oczekiwań o 3,1 mln PLN. Z bieżącej perspektywy na Q3 2024 zakładamy spadek widowni w kinach o ok 20% r/r, a w Q4 2024 wzrost o ok 4,5% r/r. Liczymy, że w H2 2024 będą widoczne wprowadzone modyfikacje cenników i w ujęciu r/r zakładamy średnie jednocyfrowe wzrosty r/r.

W segmencie radio koszty reklamy i reprezentacji w Q2 2024 wzrosły o niemal 25% r/r za sprawą głównie wyższych nakładów na kampanie promocyjne Radia ZET. Tym samym EBIT segmentu spadł z 14,7 mln PLN do 12,9 mln PLN. W Q2 2024 różnica w udziale słuchalności pomiędzy nową grupą Eurozet a liderem rynku grupą RMF wyniosła 8,4 pkt % (wszyscy 15+). W grupie mieszkańców miast 100 tys.+ w Q2 2024 grupa Eurozet wyprzedzała grupę RMF o 5 pkt %. Zwracamy uwagę, że od września br. Eurozet wprowadza kolejną modyfikację cenników. Zmiana średnich cen reklam w pasmach w godzinach 6-20 w całym tygodniu dla pakietów Audio ZET Boost i Audio ZET wyniesie ok 4%. Spółka podała w komentarzu, że „...dobra koniunktura na rynku reklamy radiowej oraz rosnąca siła naszych produktów pozwala nam dynamicznie reagować na ruchy konkurencji...”.

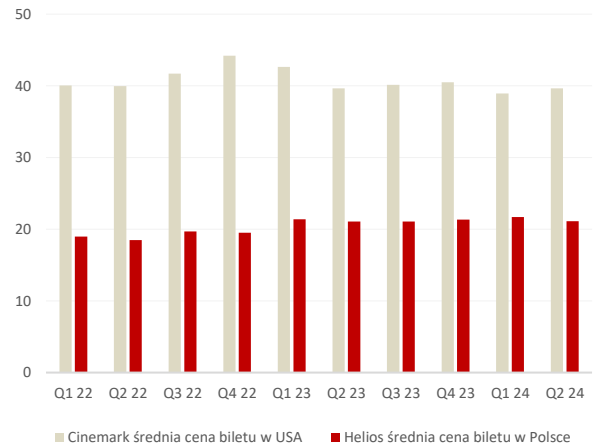
Istotny wpływ na odchylenie podanych wyników vs nasze prognozy związane jest również z pozycjami uzgadniającymi, gdzie ujęliśmy wyższe koszty niż finalnie rozpoznane.

Poniżej pokazujemy jak wyglądają próby podnoszenia cen biletów w Helios na tle tego, co robi sieć Cinemark na lokalnym rynku amerykańskim (bez rynków międzynarodowych). Od kilku kwartałów było widać wyraźną dynamikę wzrostów w ujęciu r/r (przy procesie odbudowy frekwencji) oraz wygaszenie dynamiki wzrostu cen biletów w Cinemark widoczne w Q1 i Q2 2024 przy względnie słabym okienku frekwencyjnym w USA (należy mieć na uwadze, że silne odczyty frekwencji w Polsce w Q4 2023 i Q1 2024 to w dużej mierze zasługa polskich tytułów).

Zmiana śr. ceny biletu r/r
 [waluta lokalna, PLN dla Helios i USD dla sieci Cinemark]



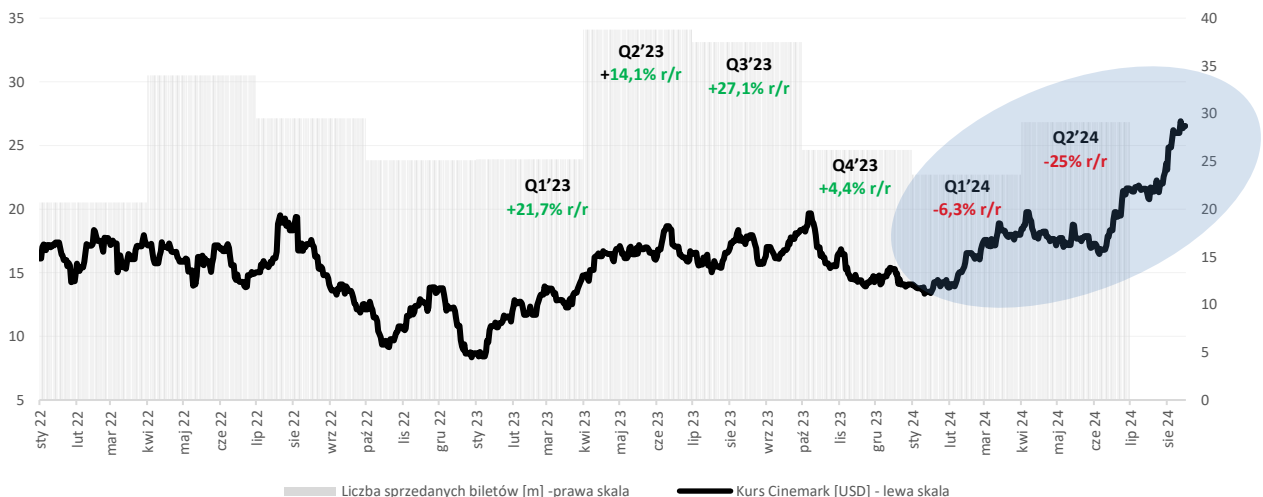
Średnia cena biletu wyrażona w PLN
 [PLN dla Helios; dla sieci Cinemark przeliczono na PLN]



Źródło: Dom Maklerski BDM S.A. na podstawie danych Agory oraz Cinemark Holdings

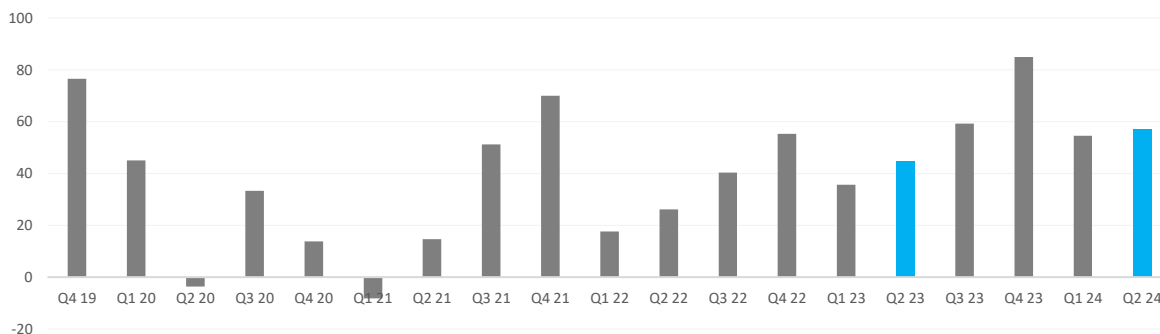
Zauważamy bardzo duży optymizm odnośnie przyszłej ścieżki odbudowy frekwencji kinowej w USA wykazany przez menedżerów Cinemark podczas konferencji wynikowej za Q1 i Q2 2024. Przytoczone przez nich pozytywne argumenty dla branży multipleksów bazowały m.in. na przesłaniu konferencji branżowej Cinemacon oraz planach mocnego zaistnienia w branży kinowej (przez pryzmat wysokobudżetowych produkcji) studiów filmowych z grupy Amazon czy Apple. Na poniższym wykresie nałożyliśmy kurs Cinemark na frekwencję kinową w multipleksach tego operatora znajdujących się w USA. W Q1'24 frekwencja spadła o 6,3% r/r, natomiast w Q2'24 liczba sprzedanych biletów była niższa o 25% r/r (słabsze okienko frekwencyjne w H1'24 jest wynikiem zeszlatoroznego strajku scenarzystów i aktorów).

Kurs Cinemark Holdings na tle liczby sprzedanych biletów w multipleksach Cinemark na rynku US



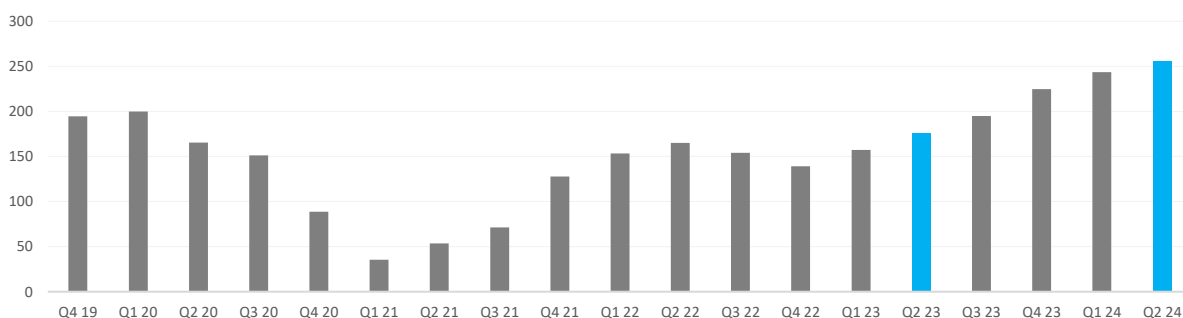
Źródło: Dom Maklerski BDM S.A., Cinemark

Historyczne odczyty EBITDA w poszczególnych kwartałach [PLN m]



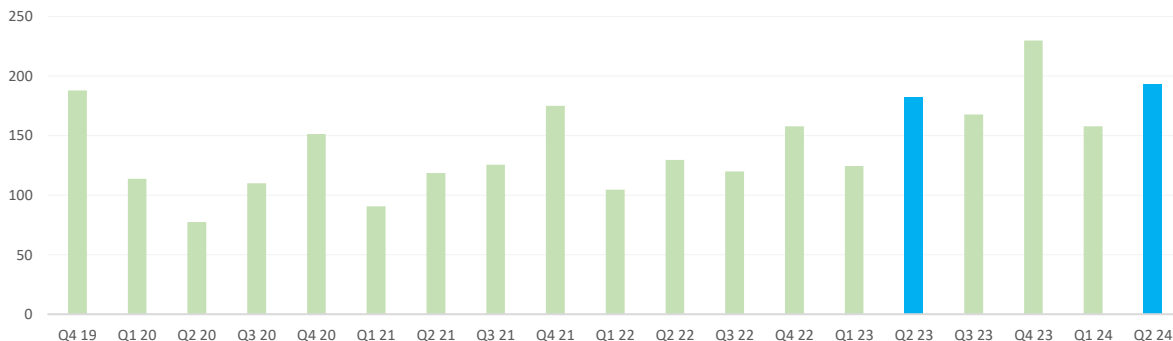
Źródło: Dom Maklerski BDM S.A., spółka

Historyczne odczyty EBITDA w ujęciu LTM [PLN m]



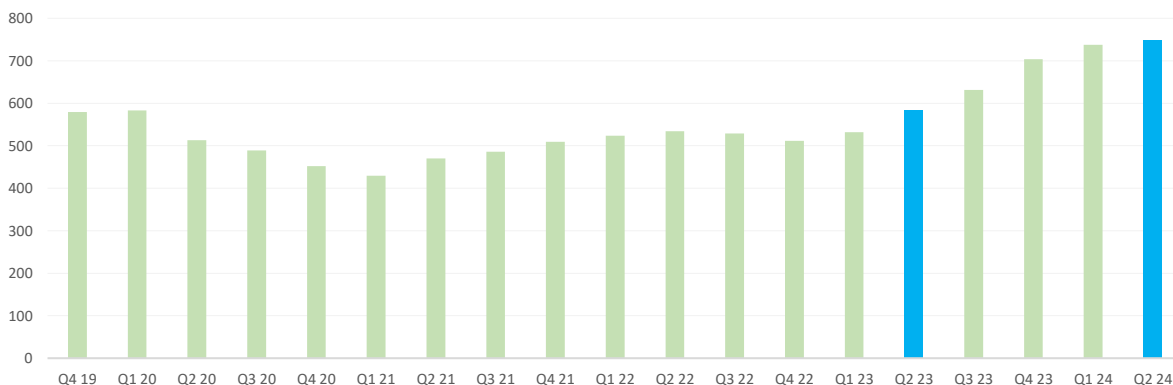
Źródło: Dom Maklerski BDM S.A., spółka

Przychody reklamowe w grupie Agora [PLN m]



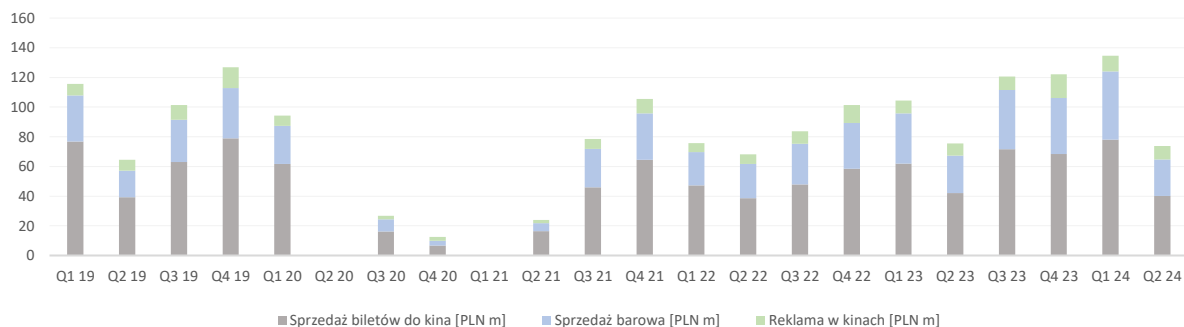
Źródło: Dom Maklerski BDM S.A., spółka

Przychody reklamowe LTM w grupie Agora [PLN m]



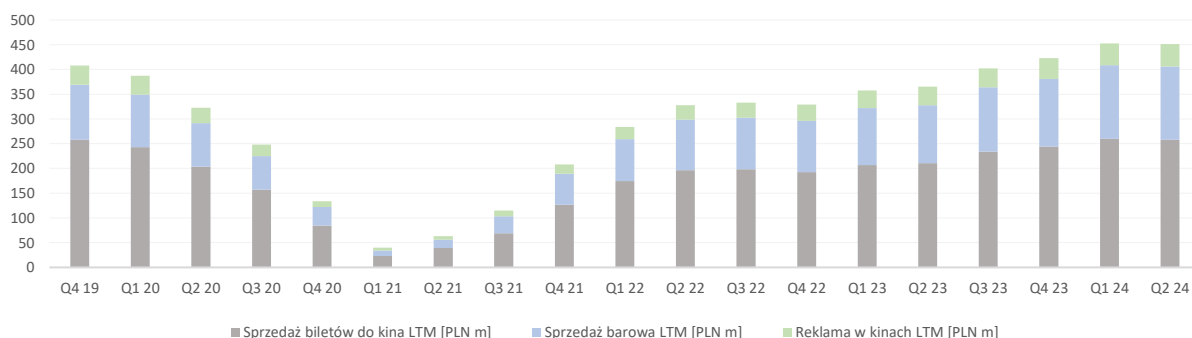
Źródło: Dom Maklerski BDM S.A., spółka

Przychody z działalności kinowej (sprzedaż biletów, bary kinowe, reklama) [mln PLN]



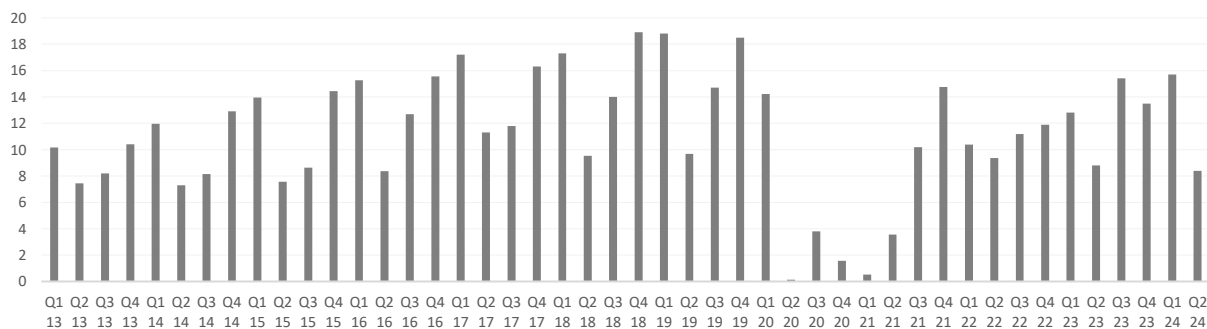
Źródło: Dom Maklerski BDM S.A., spółka

Przychody z działalności kinowej LTM (sprzedaż biletów, bary kinowe, reklama) [mln PLN]



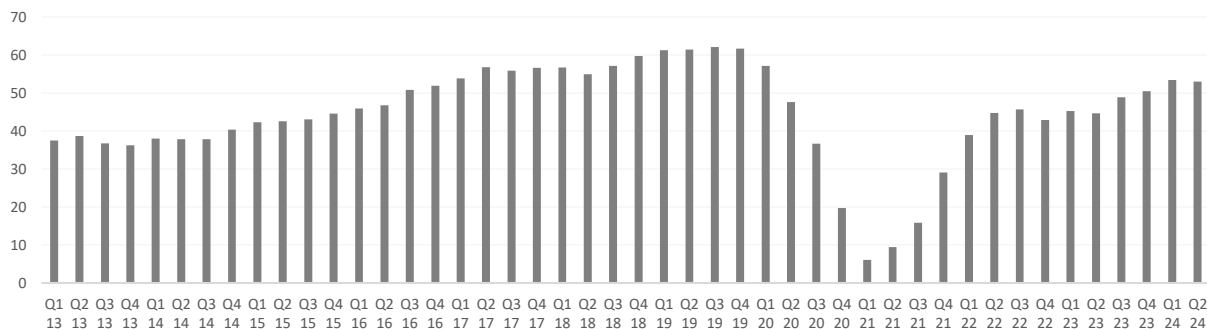
Źródło: Dom Maklerski BDM S.A., spółka

Historyczna frekwencja w kinach w Polsce (ujęcie kwartalne) [mln widzów]



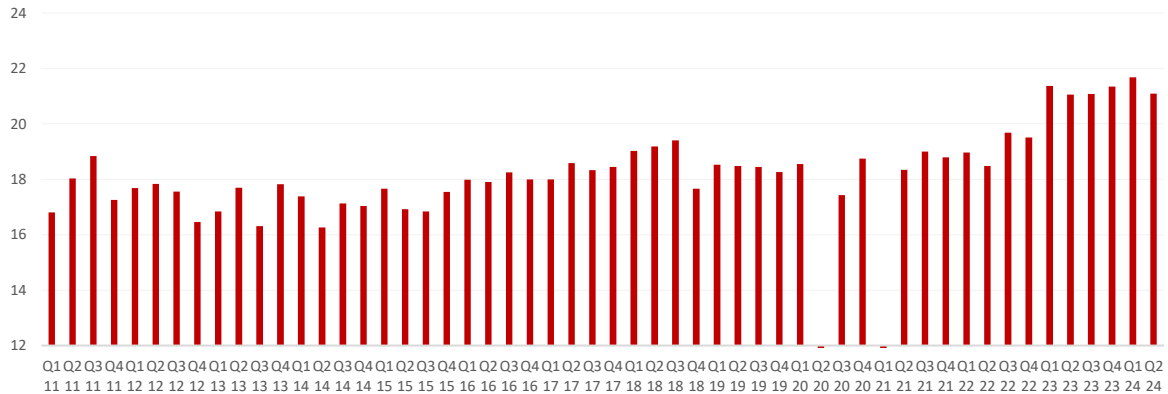
Źródło: Dom Maklerski BDM S.A., PISF, boxoffice.pl, spółka

Historyczna frekwencja w kinach w Polsce LTM [mln widzów]



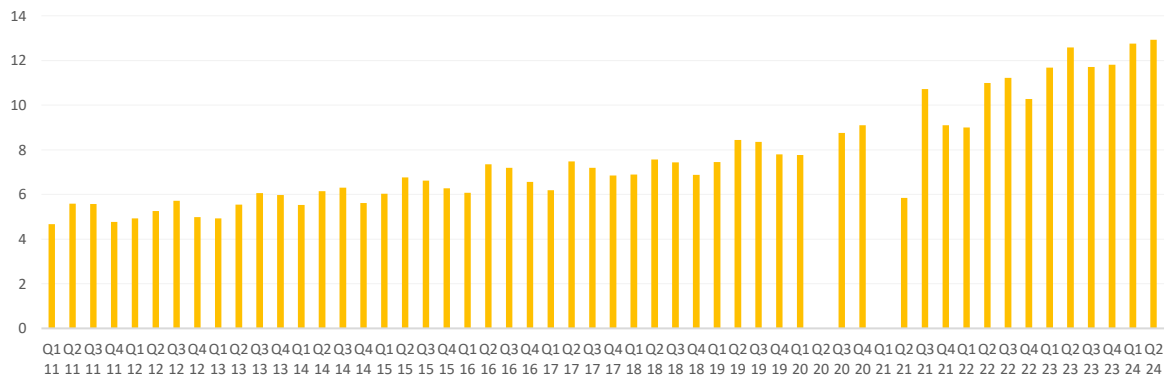
Źródło: Dom Maklerski BDM S.A., PISF, boxoffice.pl, spółka

Szacunki historycznej średniej ceny biletów w sieci Helios [PLN/bilet]



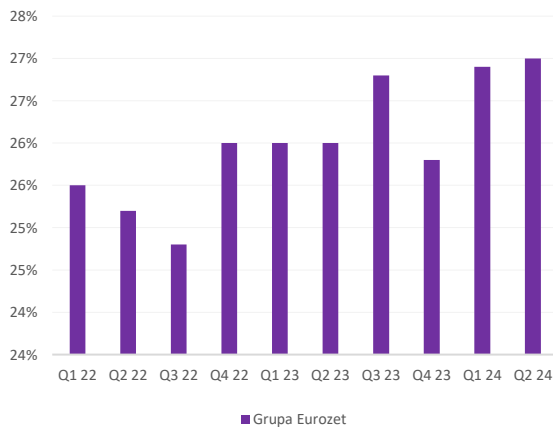
Źródło: Dom Maklerski BDM S.A., spółka

Szacunki historycznej sprzedaży w barach kinowych sieci Helios w przeliczeniu na 1 widza [PLN/widza]

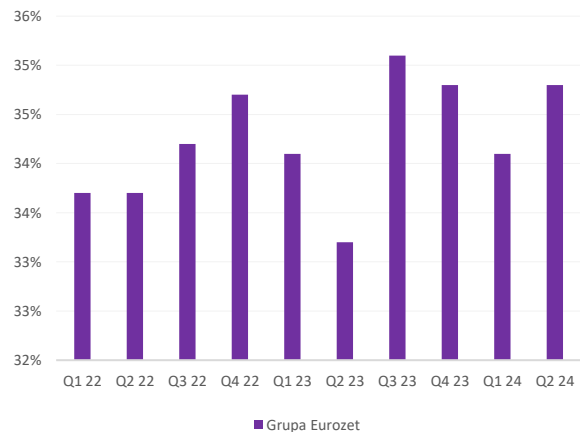


Źródło: Dom Maklerski BDM S.A., spółka

Udział Eurozet w czasie słuchania radia w grupie wszyscy 15+



Udział Eurozet w czasie słuchania radia w grupie mieszkańców miast 100 tys. +



W Q2 2024 różnica w udziale słuchalności pomiędzy nową grupą Eurozet a liderem rynku grupą RMF wyniosła 8,4 pkt % (wszyscy 15+). W grupie mieszkańców miast 100 tys.+ w Q2 2024 grupa Eurozet wyprzedziła grupę RMF o 5 pkt %. Zwracamy również uwagę, że Eurozet jest także brokerem reklamy radiowej dla stacji lokalnych (Pakiet Niezależnych stanowi część oferty handlowej – pakietu Audio Zet Boost).

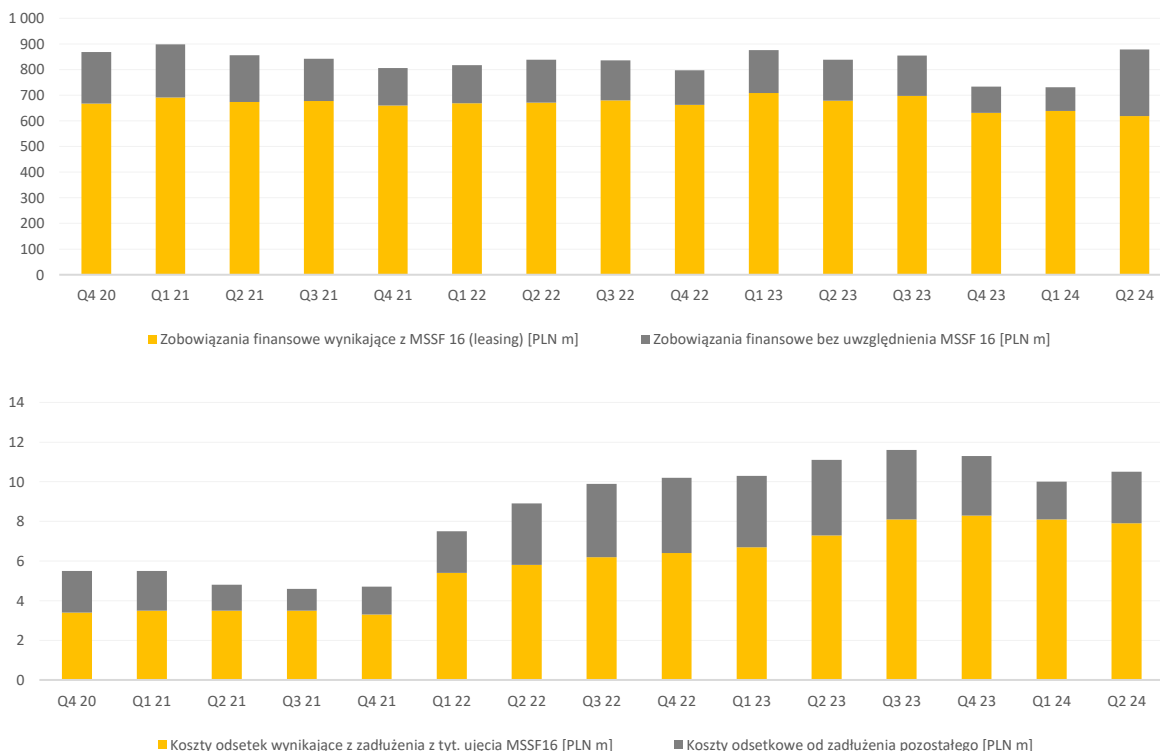
Źródło: Dom Maklerski BDM S.A., spółka, badania Radio Track

DŁUG FINANSOWY

Na koniec czerwca 2024 roku zadłużenie Agory z tytułu kredytów i leasingu wyniosło ok 878 mln PLN (na koniec grudnia 2023 było to ok 734 mln PLN) i w tej puli zobowiązań finansowych zadłużenie leasingowe (głównie efekt umów najmu długoterminowego w kinach Helios) wynikające z MSSF 16 stanowiło blisko 619 mln PLN (na koniec 2023 było to 631 mln PLN). Dług finansowy bez uwzględnienia MSSF 16 na koniec Q2 2024 wyniósł ok 259 mln PLN (na koniec 2023 roku ponad 102 mln PLN). Jednocześnie na koniec Q2 2024 saldo gotówki (plus ekwiwalenty) w spółce wyniosło 102 mln PLN.

W 2023 roku w rachunku wyników odsetkowe koszty obsługi zadłużenia wyniosły łącznie 44,3 mln PLN, z czego na zobowiązania z tyt. leasingu rozpoznanego z zastosowaniem MSSF 16 przypadało 30,4 mln PLN. W H1 2024 w rachunku wyników odsetkowe koszty obsługi zadłużenia wyniosły 20,5 mln PLN, z czego na zobowiązania z tyt. leasingu rozpoznanego z zastosowaniem MSSF 16 przypadało 16 mln PLN.

Stan zobowiązań finansowych Agory oraz szacunkowy koszt obsługi zadłużenia



Źródło: Dom Maklerski BDM S.A., spółka

Przypominamy, że spółka w Q2 2024 zdobyła nowe finansowanie, które zostało przeznaczone na sfinansowanie przejęcia 49% udziałów w Eurozet. Agora poinformowała, że konsorcjum banków udzieliło finansowanie w łącznej kwocie do 362 mln PLN.

Łącznie kredyty terminowe stanowią kwotę do 246 mln PLN:

- Kredyt terminowy A udzielony Agorze w wysokości 104 mln PLN z 5-letnim okresem spłaty w równych ratach kapitałowych płatnych w ostatnim dniu roboczym kwartału kalendarzowego;
- Kredyt terminowy B w wysokości 104 mln PLN z terminem spłaty (zapadalności) przypadającym w dniu 5. rocznicy podpisania umowy kredytów;
- Kredyt terminowy A udzielony Helios w wysokości 19 mln PLN z 5-letnim okresem spłaty w równych ratach kapitałowych płatnych w ostatnim dniu roboczym kwartału kalendarzowego;
- Kredyt terminowy B udzielony Helios w wysokości 19 mln PLN z terminem spłaty (zapadalności) przypadającym w dniu 5. rocznicy podpisania umowy kredytów.

Nowe finansowanie przewiduje również udostępnione kredyty obrotowe dla grupy do kwoty 116 mln PLN. Dotyczy to kredytów obrotowych udzielonych Agorze do maksymalnej kwoty 38 mln PLN (33 mln PLN+ 5 mln PLN), Heliosowi do maksymalnej kwoty 63 mln PLN (38 mln PLN + 25 mln PLN) i dla AMS do maksymalnej kwoty 15 mln PLN.

WYDZIAŁ ANALIZ I INFORMACJI:

Maciej Bobrowski

Dyrektor Wydziału
 tel. (032) 208 14 12
 e-mail: maciej.bobrowski@bdm.pl
[strategia, przemysł, media/rozrywka, TMT](#)

Krzysztof Pado

Zastępca Dyrektora
 Doradca Inwestycyjny
 tel. (032) 208 14 35
 e-mail: krzysztof.pado@bdm.pl
[oil&gas, budownictwo, materiały budowlane, deweloperzy](#)

Krzysztof Tkocz

Analityk rynku akcji
 tel. (032) 208 14 38
 e-mail: krzysztof.tkocz@bdm.pl
[gry komputerowe](#)

Anna Tobiasz

Młodszy analityk rynku akcji
 Doradca Inwestycyjny
 tel. (032) 208 14 35
 e-mail: anna.tobiasz@bdm.pl

Andrzej Wodecki

Młodszy analityk rynku akcji
 Doradca Inwestycyjny
 tel. (032) 208 14 39
 e-mail: andrzej.wodecki@bdm.pl

WYDZIAŁ OBSŁUGI KLIENTÓW INSTYTUCJONALNYCH:

Leszek Mackiewicz

Dyrektor Wydziału
 tel. (022) 62-20-848
 e-mail: leszek.mackiewicz@bdm.pl

Piotr Dedejusz

tel. (022) 62-20-100
 e-mail: piotr.dedejusz@bdm.pl

Maciej Fink-Finowicki

tel. (022) 62-20-855
 e-mail: maciej.fink-finowicki@bdm.pl

Tomasz Grzeszczyk

tel. (022) 62-20-854
 e-mail: tomasz.grzeszczyk@bdm.pl

Piotr Komorowski

tel. (022) 62-20-851
 e-mail: piotr.komorowski@bdm.pl

Historia rekomendacji na temat spółki:

zalecenie	cena docelowa	poprzednia rekomendacja	poprzednia cena docelowa	dzień publikacji	godzina publikacji	kurs	WIG
kupuj	14,6	kupuj	14,5	2024-07-12	13:49 CEST	10,8	88 454
kupuj	14,5	kupuj	10,46	2024-01-09	11:10 CET	10,45	77 250
kupuj	10,46	kupuj	10,16	2023-09-13	10:10 CEST	7,60	66 609
kupuj	10,16	wznowienie	---	2023-03-28	10:05 CEST	5,7	57 132
kupuj**	21,5	kupuj	14,8	10.06.2021	07:00 CEST	10,0	66 115
kupuj**	14,8	kupuj	16,0	30.09.2019	12:00 CEST	9,8	57 380
kupuj**	16,0	kupuj	20,3	01.07.2019	09:12 CEST	13,2	60 917
kupuj	20,3	kupuj	19,4	26.05.2017	10:53 CEST	14,8	61 266
kupuj	19,4	trzymaj	11,8	13.03.2017	10:07 CEST	15,0	58 820
trzymaj	11,8	redukuj	11,2	23.02.2016		11,5	45 761
redukuj	11,2	kupuj	10,8	18.06.2015		12,1	53 408
kupuj	10,8	kupuj	10,0	03.02.2015		9,0	52 078
kupuj	10,0	kupuj	12,2	06.08.2014		7,8	50 692
kupuj	12,2	kupuj	10,2	07.02.2014		9,3	52 139
kupuj	10,2	redukuj	8,1	04.09.2013		8,6	48 969
redukuj	8,1	akumuluj	8,8	18.03.2013		9,0	46 500
akumuluj	8,8	akumuluj	10,4	06.08.2012		7,8	40 594
akumuluj	11,4	kupuj	16,5	18.05.2012		10,6	37 000
kupuj	16,5	redukuj	18,0	26.10.2011		13,8	40 771
redukuj	18,0	redukuj	24,0	16.06.2011		20,2	49 077
redukuj	24,0	---	---	23.02.2011		25,9	46 548

** autorem raportów był inny analityk

Objaśnienia używanej terminologii:

EBIT - wynik na działalności operacyjnej
 EBITDA — wynik na działalności operacyjnej powiększony o amortyzację
 Dług netto – zadłużenie oprocentowane pomniejszone o środki pieniężne i ich ekwiwalenty
 WACC - średni ważony koszt kapitału
 CAGR - średnioroczny wzrost
 EPS - zysk netto na 1 akcję
 DPS - dywidenda na 1 akcję
 CEPS - suma zysku netto i amortyzacji na 1 akcję
 EV – suma kapitalizacji rynkowej i długu netto
 EV/S – stosunek EV do przychodów ze sprzedaży
 EV/EBITDA – stosunek EV do wyniku operacyjnego powiększonego o amortyzację
 P/EBIT – stosunek kapitalizacji rynkowej do wyniku na działalności operacyjnej
 MC/S – stosunek kapitalizacji rynkowej do przychodów ze sprzedaży
 P/E – stosunek kapitalizacji rynkowej do zysku netto
 P/BV – stosunek kapitalizacji rynkowej do wartości księgowej
 P/CE - wskaźnik ceny akcji do zysku netto na 1 akcję powiększony o amortyzację na 1 akcję
 ROE – stosunek zysku netto do kapitałów własnych
 ROA - stosunek zysku netto do aktywów
 marża brutto na sprzedaży - relacja zysku brutto na sprzedaży do przychodów
 marża EBITDA - relacja zysku operacyjnego i amortyzacji do przychodów ze sprzedaży
 marża EBIT - relacja zysku operacyjnego do przychodów ze sprzedaży
 rentowność netto - relacja zysku netto do przychodów ze sprzedaży

Silne i słabe strony metod wyceny zastosowanych w raporcie:

DCF – najpopularniejsza i najbardziej efektywna spośród metod wyceny – opiera się na dyskontowaniu przyszłych przepływów pieniężnych generowanych przez spółkę. Wadą jest duża wrażliwość na zmiany podstawowych parametrów finansowych prognozowanych w modelu (stóp procentowych, kursów walut, zysków, wartości rezydualnej).
 DDM – opiera się na dyskontowaniu przyszłych przepływów z tytułu dywidend. Zaletą wyceny jest uwzględnienie przyszłych wyników finansowych oraz przepływów z tytułu dywidend. Wadą wyceny jest duża wrażliwość na zmiany podstawowych parametrów finansowych prognozowanych w modelu (koszt kapitału, zysków, wartości rezydualnej) oraz ryzyko zmiany polityki wypłaty dywidendy (zmiana wysokości dywidendy lub zaprzestanie wypłaty dywidendy).
 Porównawcza – bazuje na bieżących i prognozowanych mnożnikach rynkowych spółek z branży lub branż pokrewnych, przez co lepiej od DCF ukazuje aktualną sytuację na rynku. Podstawowymi wadami są trudność w doborze odpowiednich spółek do porównań, ryzyko nieefektywnej wyceny spółek porównywanych w danym momencie, a także duża zmienność (wraz z wahaniami cen).

System rekomendacji:

Kupuj – uważamy, że papier wartościowy w rekomendowanym okresie osiągnie cenę docelową, która znacznie przekracza bieżącą cenę rynkową (przynajmniej +15%);
 Akumuluj – uważamy, że papier wartościowy w rekomendowanym okresie osiągnie cenę docelową, która przekracza bieżącą cenę rynkową (w przedziale +5 do +14,99%);
 Trzymaj – uważamy, że papier wartościowy w rekomendowanym okresie będzie się wahać wokół jego ceny docelowej, która jest zbliżona do bieżącej ceny rynkowej (w przedziale od -4,99% do +4,99%);
 Redukuj – uważamy, że papier wartościowy w rekomendowanym okresie osiągnie cenę docelową, która jest niższa od ceny rynkowej (zasięg spadku od 5% do 14,99%);
 Sprzedaj – uważamy, że papier wartościowy w rekomendowanym okresie osiągnie cenę docelową, która jest znacznie niższa od ceny rynkowej (sugerowana erozja wartości przekracza 15%).
 Cena docelowa – teoretyczna cena jaka według nas powinien osiągnąć papier wartościowy w rekomendowanym okresie; cena ta jest wypadkowa wartości spółki (np. na podstawie wycen DCF, porównawczych i innych), koniunktury na rynku i branży oraz innych czynników subiektywnie uwzględnionych przez analityka.
 Rekomendacje wydawane przez BDM obowiązują przez okres 12 miesięcy od daty wydania lub do momentu zrealizowania kursu docelowego, chyba że w tym okresie zostaną zaktualizowane.

Struktura ogółem opublikowanych rekomendacji BDM w Q3 2024*:	, w tym rekomendacji na temat podmiotów, z którymi BDM ma/miał w okresie 12 miesięcy podpisaną umowę o świadczenie usług w zakresie bankowości inwestycyjnej:			
	liczba	%	liczba	%
Kupuj	5	71%	0	0%
Akumuluj	1	14%	0	0%
Trzymaj	0	0%	0	0%
Redukuj	0	0%	0	0%
Sprzedaj	1	14%	0	0%

* - w serwisie informacyjnym BDM na stronie: <https://www.bdm.pl/analizy-i-informacje/analizy/historia-rekomendacji> raportujemy szczegółowe zestawienie historycznych rekomendacji wydanych przez BDM w okresie nie krótszym niż ostatnie dwanaście miesięcy, zawierające m.in. podstawowe informacje na temat przedmiotu analiz oraz sposobu i daty przekazania wspomnianych materiałów analitycznych.

INFORMACJE ORAZ ZASTRZEŻENIA DOTYCZĄCE CHARAKTERU MATERIAŁU ANALITYCZNEGO:

Niniejszy raport (dalej również: opracowanie, dokument, analiza, materiał analityczny) został opracowany w zgodzie z przepisami Rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) nr 596/2014 (w sprawie nadużyć na rynku), Rozporządzenia Delegowanego Komisji (UE) 2016/958 oraz Rozporządzenia Delegowanego Komisji (UE) 2017/565.

Niniejszy raport stanowi badania inwestycyjne w rozumieniu art. 36 ust. 1 Rozporządzenia Delegowanego Komisji (UE) 2017/565.

Dokument może być przeznaczony dla klientów profesjonalnych i instytucjonalnych BDM, jak również innych kwalifikowanych klientów BDM upoważnionych do otrzymywania rekomendacji ogólnych w oparciu o zawarte umowy o świadczenie usług maklerskich. Niniejszy raport, przy wykorzystaniu medialnych kanałów dystrybucji może dotrzeć również do innych podmiotów. Fakt otrzymania niniejszego raportu nie oznacza, że jego odbiorcy będą traktowani jako klienci BDM.

Dokument został sporządzony i udostępniony do dystrybucji przez BDM.

Data sporządzenia materiału: 2024-08-16.

Raport został po raz pierwszy udostępniony klientom BDM: 2024-08-16 (09:32 CEST).

Raport może zostać po raz pierwszy udostępniony do ogółu społeczeństwa od: 2024-08-16.

Od momentu publikacji majątkowe prawa autorskie do niniejszego raportu przysługują BDM.

Niniejszy raport nie stanowi porady inwestycyjnej, prawnej, księgowej lub porady innego rodzaju, a BDM nie ponosi odpowiedzialności za szkody wynikające lub związane z wykorzystaniem przez odbiorców danych przedstawionych w raporcie lub jakichkolwiek elementów raportu. Opracowanie nie stanowi reklamy ani nie stanowi oferty lub zaproszenia do subskrypcji lub zakupu instrumentów finansowych.

Raport, ani żadna jego kopia, nie mogą być bezpośrednio lub pośrednio rozpowszechniane w Stanach Zjednoczonych, Kanadzie, Australii lub Japonii, ani przekazywane obywatelom lub rezydentom państwa, w którym jego dystrybucja może być prawnie ograniczona, co nie ogranicza możliwości publikacji raportu na stronach internetowych Emitenta, BDM lub GPW. Osoby, które rozpowszechniają ten dokument powinny mieć świadomość konieczności stosowania się do takich ograniczeń.

Osoby, które otrzymają niniejszy raport, a które w szczególności nie są klientami profesjonalnymi lub inwestorami kwalifikowanymi, przed podjęciem jakiegokolwiek decyzji inwestycyjnej na podstawie niniejszej analizy powinny zasięgnąć opinii niezależnego doradcy finansowego, aby uzyskać potrzebne i niezbędne wyjaśnienia dotyczące zawartości niniejszego opracowania.

Przy sporządzeniu niniejszego raportu analitycznego BDM nie uwzględniał indywidualnych potrzeb i sytuacji żadnego klienta. BDM nie jest zobowiązany do zapewnienia, czy instrument lub instrumenty finansowe, których dotyczy raport są odpowiednie dla danego inwestora. Opinie analityka oraz wszelkie rekomendacje zawarte w raporcie nie stanowią porady inwestycyjnej, prawnej, księgowej czy podatkowej lub oświadczenia, że jakkolwiek strategia inwestycyjna jest adekwatna lub odpowiednia z względu na indywidualne okoliczności dotyczące klienta, jak również nie stanowią osobistej rekomendacji.

Inwestor powinien mieć świadomość, że każda decyzja inwestycyjna na rynku kapitałowym jest obarczona szeregiem ryzyk, które mogą finalnie skutkować poniesieniem przez niego straty finansowej. Stopa zwrotu z poszczególnych inwestycji może ulegać wahanom w zależności od różnych czynników, na które inwestor nie będzie miał wpływu. Dlatego, klient podejmujący pojedynczą decyzję inwestycyjną powinien nie tylko sprawdzić aktualność i poprawność poszczególnych założeń dokonanych przez analityka w raporcie ale i dokonać niezależnej oceny i przeprowadzić własne analizy (bazujące także na innych scenariuszach niż przedstawione przez analityka) uwzględniając poziom akceptowalnego przez siebie ryzyka. Decydując się na aktywność na rynku kapitałowym, inwestor powinien uwzględniać, że struktura portfelowa inwestycji (dywersyfikacja inwestycji poprzez posiadanie więcej niż jednego instrumentu finansowego) może redukować ryzyko ekspozycji na poszczególny instrument przynoszący negatywną stopę zwrotu w danym okresie. Jednocześnie jednak, może to prowadzić do ograniczenia dodatknej stopy zwrotu jaką inwestor mógłby osiągnąć na pojedynczym instrumencie finansowym w danym okresie czasowym. Inwestor powinien być świadomy, że struktura portfelowa inwestycji i jakkolwiek strategia inwestycyjna dla rynku akcji nie gwarantuje osiągnięcia przez niego dodatniej stopy zwrotu i nie chroni go przed finalnym poniesieniem straty.

W opinii BDM, niniejsze opracowanie zostało sporządzone z zachowaniem zasad metodologicznej poprawności i obiektywizmu na podstawie ogólnodostępnych informacji, które BDM uważa za wiarygodne. Źródła informacji wykorzystane w rekomendacji to wszelkie dane na temat przedmiotowych instrumentów finansowych dostępne analitykowi, w tym m.in. raporty okresowe i bieżące spółki, raporty okresowe i bieżące podmiotów wykorzystanych do wyceny porównawczej, raporty branżowe, informacje prasowe, inne. BDM nie gwarantuje jednak dokładności ani kompletności opracowania, w szczególności w przypadku gdy informacje, na których oparto rekomendacje okazały się niedokładne, niewyczerpujące lub nie w pełni odzwierciedlały stan faktyczny. Przedstawione prognozy są oparte wyłącznie o analizę przeprowadzoną przez BDM bez uzgodnień ze spółkami ani z innymi podmiotami i opierają się na szeregu założeń, które w przyszłości mogą okazać się nietrafne. BDM nie udziela żadnego zapewnienia, że podane prognozy się sprawdzą. Tym samym w opinii BDM niniejszy dokument został sporządzony z zachowaniem należytej staranności i rzetelności. BDM nie ponosi jednak odpowiedzialności za szkody poniesione w wyniku decyzji podjętych na podstawie informacji zawartych w niniejszym raporcie.

Wszelkie opinie, prognozy i szacunki sformułowane w raporcie stanowią jedynie wyraz oceny analityka na dzień sporządzenia i mogą one być w każdej chwili, bez uprzedzenia zmienione. BDM nie gwarantuje, że opinie i założenia dokonane przez analityka/analityków zawarte w niniejszym raporcie są zbieżne z innymi opracowaniami analitycznymi przygotowanymi przez BDM. BDM dokonuje aktualizacji wydawanych rekomendacji w zależności od sytuacji rynkowej oraz oceny analityka i częstotliwość takich aktualizacji nie jest określona.

Ceny instrumentów finansowych wymienionych w dokumencie pochodzą z bieżących odczytów serwisu informacyjnego GPW lub innych serwisów (m.in. Bloomberg). Dane wskazujące ceny instrumentów finansowych użyte w raporcie mogły zostać wczytane do 24 godzin przed momentem zakończenia prac nad raportem.

Rekomendacje wydawane przez BDM obowiązują przez okres 12 miesięcy od daty wydania lub do momentu zrealizowania kursu docelowego, chyba że w tym okresie zostaną zaktualizowane. Szczegółowy wykaz wszystkich opublikowanych przez BDM raportów analitycznych (rekomendacji) w okresie ostatnich 12 miesięcy znajduje się w cyklicznym opracowaniu „Sprawozdanie z wykazem rekomendacji o charakterze ogólnym opublikowanych w okresie nie krótszym niż ostatnie dwanaście miesięcy” zawierającym m.in. podstawowe informacje na temat przedmiotu analiz oraz sposobu i daty przekazania wspomnianych materiałów analitycznych. Przedmiotowe sprawozdanie znajduje się w serwisie informacyjnym BDM: <https://www.bdm.pl/analizy-i-informacje/analizy/historia-rekomendacji>

DODATKOWE INFORMACJE, KTÓRE MOGĄ WPŁYWAĆ NA OBIEKTYWNOŚĆ SPORZĄDZONEGO MATERIAŁU ANALITYCZNEGO:

BDM aby zapobiec konfliktom interesów lub nimi zarządzić wyznaczył bariery organizacyjne wymagane z punktu widzenia prawnego i nadzorczego, których przestrzeganie jest monitorowane przez Wydział Compliance. Podstawowym dokumentem regulującym zarządzanie potencjalnym konfliktem interesu w BDM jest „Regulamin zarządzania konfliktami interesów w Domu Maklerskim BDM S.A.”. BDM stosuje wypracowane mechanizmy aby konflikty interesów były zarządzane przez bariery prawne oraz administracyjne mające na celu ograniczenie przepływu informacji pomiędzy jednostkami organizacyjnymi / poszczególnymi osobami zatrudnionymi w BDM lub innymi osobami. W szczególności Wydział Analiz i Informacji jest oddzielony od Wydziału Bankowości Inwestycyjnej oraz od innych jednostek sprzedażowych BDM (m.in. Wydział Sprzedaży, Wydział Doradztwa).

Przyjęte rozwiązania organizacyjne w opinii BDM zapewniają, że przed momentem udostępnienia rekomendacji informacje w niej zawarte podlegały utajnieniu.

Raport nie został przekazany do emitenta przed jego publikacją.

Analitik (analitik) sporządzający niniejszy dokument otrzymuje wynagrodzenie stałe. Jednocześnie Zarząd BDM ma prawo przyznać analitykowi wynagrodzenie premiovne. Dodatkowe wynagrodzenie może być pośrednio uzależnione od wyników pozostałych usług oferowanych przez BDM, w tym usługi bankowości inwestycyjnej, jednak nie jest ono bezpośrednio uzależnione od wyników finansowych pochodzących ze świadczenia innych usług, w tym bankowości inwestycyjnej, które były lub mogły być uzyskiwane przez BDM.

BDM nie ma obowiązku podejmowania jakichkolwiek działań, które miałyby spowodować, że instrumenty finansowe, będące przedmiotem wyceny zawartej w niniejszym dokumencie będą wycenione przez rynek zgodnie z wyceną zawartą w niniejszym dokumencie.

Inwestor powinien zakładać, że pracownicy BDM lub pełnomocnicy oraz akcjonariusze, mogą posiadać długie lub krótkie pozycje w akcjach emitenta lub innych instrumentach finansowych powiązanych z akcjami emitenta, w szczególności dotyczy to sytuacji posiadania nie więcej niż 5% kapitału, i mogą dokonywać nimi transakcji również jako pełnomocnik. Każda z wyżej wymienionych osób mogła dokonać transakcji dotyczącej przedmiotowych instrumentów finansowych przed wydaniem niniejszej publikacji. Jednocześnie jednak przedmiotowe instrumenty z chwilą rozpoczęcia prac analitycznych (rozpoczęcia stałego monitoringu analitycznego przez analityka) są wpisywane na listę restrykcyjną dla pracowników Wydziału Analiz i Informacji.

Nie zidentyfikowaliśmy istotnych konfliktów interesów między BDM i osobami z nim powiązanymi a emitentem instrumentów finansowych. W przypadku powstania konfliktu interesów BDM zarządza nim stosując zasady określone w „Polityce zarządzania konfliktami interesów w Domu Maklerskim BDM S.A.”

Na dzień 2024-08-16:

- BDM oświadcza i zapewnia, że jest zaangażowany kapitałowo w instrumenty finansowe emitenta.
- BDM nie znajduje się w posiadaniu pozycji długiej lub krótkiej netto przekraczającej próg 0,5 % wyemitowanego kapitału podstawowego emitenta ogółem.
- Osoba która brała udział w sporządzaniu rekomendacji nie znajduje się w posiadaniu pozycji długiej lub krótkiej netto przekraczającej próg 0,5 % wyemitowanego kapitału podstawowego emitenta ogółem.
- Emitent nie posiada pakietu udziałów przekraczającego 5 % wyemitowanego kapitału podstawowego (akcyjnego) BDM.
- BDM jest animatorem rynku lub dostawcą płynności w odniesieniu do instrumentów finansowych emitenta.
- BDM w okresie ostatnich 12 miesięcy nie był gwarantem lub współgwarantem jakiegokolwiek publicznie ujawnionej oferty instrumentów finansowych emitenta,
- BDM nie jest stroną umowy z emitentem dotyczącej świadczenia usług firm inwestycyjnych określonych w art. 69 ust. 2 i 4 ustawy z dnia 25 lipca 2005 roku o obrocie instrumentami finansowymi,
- BDM nie jest stroną umowy z emitentem dotyczącej świadczenia usług firm inwestycyjnych określonych w sekcjach A i B załącznika I do dyrektywy Parlamentu Europejskiego i Rady 2014/65/UE (dalej dyrektywa 2014/65/UE).
- BDM nie jest stroną umowy z emitentem dotyczącej sporządzania rekomendacji.
- Występuje inny istotny interes finansowy jaki w odniesieniu do emitenta instrumentów finansowych posiada BDM i podmioty z nim powiązane *
- Nie Istnieją inne istotne powiązania występujące między BDM i podmiotami z nim powiązanymi a emitentem instrumentów finansowych.
- Osoba powiązana z BDM, która brała udział w sporządzaniu rekomendacji nie otrzymywała lub nie kupowała akcji emitenta, do którego, w sposób bezpośredni lub pośredni odnosi się rekomendacja, przed ofertą publiczną takich akcji.
- Osoba powiązana z BDM, która brała udział w sporządzaniu rekomendacji oświadcza, że przestrzega regulacji wewnętrznych oraz podlega rozwiązaniom organizacyjnym, technicznym oraz barierom informacyjnym ustanowionym przez BDM, w celu zapobiegania konfliktom interesów dotyczącym rekomendacji oraz ich unikania.
- Osoba powiązana z BDM, która brała udział w sporządzaniu rekomendacji nie była w jakiegokolwiek formie wynagradzana przez emitenta, do którego, w sposób bezpośredni lub pośredni, odnosi się rekomendacja oraz nie była bezpośrednio powiązana z ewentualnymi transakcjami dotyczącymi usług określonych w art. 69 ust. 2 i 4 ustawy z dnia 25 lipca 2005 roku o obrocie instrumentami finansowymi

* BDM jest stroną „UMOWY O ŚWIADCZENIE USŁUG PRZYGOTOWANIA RAPORTÓW ANALITYCZNYCH” zawartej z GPW.

Zgodnie z najlepszą wiedzą rekomendującego, na moment publikacji raportu, pomiędzy BDM a spółką będącą przedmiotem niniejszego raportu nie występują żadne inne powiązania, które byłyby znane sporządzającemu niniejszy raport. Inwestor powinien być jednak świadomym, że katalog ujawniania konfliktu interesu jest szeroki i w przyszłości mogą zajść sytuacje powstania potencjalnego konfliktu interesów, które nie zostały zidentyfikowane i ujawnione na moment publikacji przedmiotowego opracowania. W szczególności inwestor powinien zakładać, że BDM może złożyć ofertę świadczenia usług spółce lub innym spółkom wymienionym w niniejszym raporcie.

Nadzór nad BDM sprawuje Komisja Nadzoru Finansowego.